

Мальцева Анна Андреевна

кандидат экономических наук,
начальник отдела научно-технической
информации и организации научной работы
Юго-Западного государственного университета
тел.: (4712) 50 48 15

**ОРГАНИЗАЦИОННЫЕ
МЕХАНИЗМЫ ВЗАИМОДЕЙСТВИЯ
УПРАВЛЯЮЩЕЙ КОМПАНИИ
ТЕХНОПАРКА
С ПОТЕНЦИАЛЬНЫМИ
ИНВЕСТОРАМИ [1]**

Аннотация:

В статье представлены ключевые направления организации взаимодействия управляющей компании технопарка с потенциальными инвесторами, способными обеспечить финансирование инновационных проектов резидентов; выделены их целевые группы и алгоритм работы.

Ключевые слова:

технопарк, управляющая компания, резидент, инвестор, инновационный проект.

Maltseva Anna Andreevna

Candidate of Economics,
head of the department of
scientific and technology information
and organization of scientific work,
Southwest State University
tel.: (4712) 50 48 15

**ORGANIZATIONAL
MECHANISMS OF INTERACTION OF
MANAGEMENT COMPANY OF
TECHNOLOGICAL PARK
WITH POTENTIAL
INVESTORS [1]**

The summary:

The article presents the key directions of interaction of management company of technological park with the potential investors, which can provide funding for innovative projects of residents, their target groups and the algorithm of their work are identified.

Keywords:

technological park, management company, resident, investor, innovative project.

В современных условиях функционирования предприятий малого инновационного бизнеса ключевым фактором достижения конкурентных преимуществ является получение доступа к необходимым ресурсам, в том числе финансовым, потребность в которых наиболее остро проявляется на этапе становления бизнеса.

Технопарк как комплексная структура, обеспечивающая поддержку предприятий высокотехнологичного профиля, является посредником, а зачастую и источником получения необходимых для ведения бизнеса ресурсов в условиях их ограниченности.

Значимым бизнес-направлением функционирования управляющей компании технопарка является организация поиска инвесторов для реализации инновационных проектов резидентов.

Организационный механизм взаимодействия УК с инвесторами включает в себя:

- определение потребностей резидентов в инвестициях;
- выделение целевых групп инвесторов;
- идентификация групп инвесторов с классами инновационных проектов;
- разработка мероприятий по реализации взаимодействия;
- оценка эффективности реализованных мероприятий.

Определение потребности резидентов в инвестировании осуществляется с использованием анкетирования, которое целесообразно организовать на этапе заключения договора об аренде помещений в технопарке или на регулярной основе (ежеквартально, ежегодно), а также при обращении резидента к инновационным менеджерам технопарка.

Потенциальный круг инвесторов для технопарка определяется следующими особенностями инвестиций в инновационный бизнес резидентов:

- высокорисковый характер объектов инвестирования;

- взаимосвязь с текущим состоянием развития техники и технологий в выбранной отрасли, а также прогнозируемыми технологическими изменениями;
- преимущественная ориентация не столько на возврат инвестируемых средств, сколько на развитие самих инновационных проектов, модификация и усовершенствование которых может обеспечить высокую доходность вложений в отдаленной перспективе;
- ключевая роль команды, реализующей проект, интеллектуальный потенциал и энтузиазм разработчиков.

На современном этапе могут быть выделены следующие составляющие финансовой инфраструктуры, предоставляющие возможности получения инвестиций для реализации инновационных проектов на базе инновационных компаний (целевые группы инвесторов):

- бизнес-ангелы – физические и юридические лица, объединенные в ассоциацию, профессиональные инвесторы, вкладывающие часть собственных средств в инновационные компании самых ранних стадий развития – «посевной» и «начальной»;
- венчурные фонды – некоммерческие организации с государственным участием, ориентированные на финансирование новых перспективных научных разработок, вложения в которые сопровождаются высокой степенью неопределенности и риска;
- государственные корпорации – корпорации, созданные в целях содействия реализации государственной политики в сфере высоких технологий, осуществляющие финансовую поддержку инновационных компаний, отраслевая специализация которых соответствует корпоративной;
- инвестиционные фонды – государственные учреждения или коммерческие организации, осуществляющие поддержку малых предприятий, находящихся преимущественно на стадии коммерческого выпуска продукции и начинающих инновационных компаний (start-up);
- кредитные организации – бизнес-структуры, предоставляющие во временное пользование финансовые ресурсы под проценты;
- инвестиционные компании – организации, осуществляющие прямое инвестирование инновационных проектов, полностью готовых к реализации;
- фондовые биржи высоких технологий – специализированные площадки, осуществляющие торговлю ценными бумагами высокотехнологичных компаний, что обеспечивает привлечение инвестиций в инновационный бизнес.

В рамках организации управления финансированием инновационных проектов резидентов специализированные структуры (инновационные менеджеры) технопарка обеспечивают формирование базы данных потенциальных инвесторов, в которой целесообразно отразить максимальное количество представителей каждой из перечисленных выше групп.

Для определения класса инвесторов для каждого конкретного инновационного проекта может быть использована институциональная последовательность получения финансовой поддержки инновационных компаний в различные периоды своего становления и развития (рис. 1).

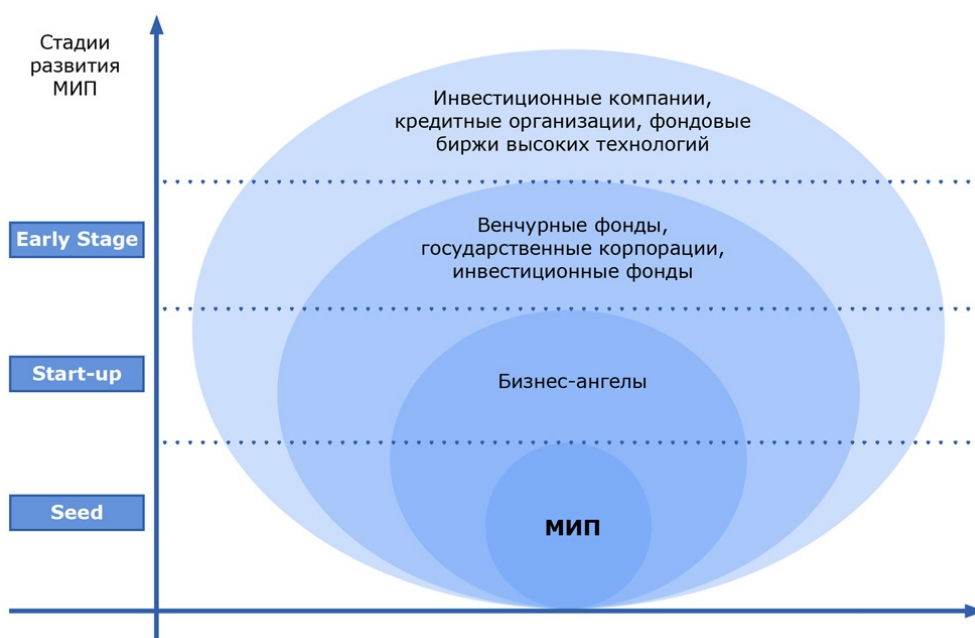


Рис. 1. Институциональная последовательность формирования финансирования для различных стадий развития инновационных компаний [2]

Организационными мероприятиями привлечения инвестиций в инновационные проекты резидентов могут быть:

- сплошная рассылка технологических предложений резидентов инвесторам в соответствии с базой данных;
- адресная рассылка технологических предложений в соответствии с тематикой технологических запросов потенциальных инвесторов (преимущественно потребителей инноваций);
- формирование каталогов инновационных проектов резидентов для размещения в специализированных изданиях и сети Интернет;
- организация участия резидентов в венчурных ярмарках, в том числе проводимых на территории технопарка или при его непосредственном содействии;
- организация технологических брокерских событий;
- комплексное сопровождение заявок резидентов для участия в конкурсах федеральных и региональных целевых программ, фондов;
- содействие получению кредитов банков и инвестиционных фондов на развитие бизнеса резидентов.

Организационное взаимодействие с инвесторами осуществляется поэтапно по алгоритму, приведенному ниже.

1. В соответствии с приведенным выше перечнем для каждого инновационного проекта выделяются наиболее целесообразные группы инвесторов и конкретные компании (частные лица), которые могут быть заинтересованы в финансировании проекта, из базы данных инвесторов технопарка.

2. Формулируются предварительные условия получения инвестиций резидентом.

3. Разрабатывается план мероприятий по привлечению инвестиций для каждого инновационного проекта, исходя из приведенного выше перечня.

4. Для каждого мероприятия составляется бюджет, включающий организационные расходы на его осуществление.

5. Проводится корректировка плана мероприятий с учетом финансовых возможностей резидента.

6. Составляется график реализации мероприятий плана с учетом следующих рекомендаций: первоначально реализуются малобюджетные мероприятия и мероприятия с наибольшей вероятностью успеха (в соответствии с существующей статистикой технопарка).

7. В случае если полное осуществление всех мероприятий плана не принесло необходимых результатов, резиденту предлагается внести корректировки в инновационный проект в соответствии с замечаниями, полученными от потенциальных инвесторов, или пересмотреть условия финансирования.

8. Проводится анализ результатов, которые включаются в статистику технопарка.

Для оценки эффективности мероприятий по поиску инвесторов целесообразно проводить анализ динамики следующих показателей:

- количество проектов резидентов, получивших финансирование;
- объем инвестиций в инновационные проекты резидентов;
- доля инновационных проектов, получивших финансирование, к их общему числу;
- средний срок поиска инвестора для проекта;
- средняя величина затрат резидентов на поиск инвестора.

Количественная оценка приведенных показателей может быть дополнена качественными характеристиками новых инвесторов, заключивших договоры с резидентами технопарка.

В целях совершенствования механизмов обеспечения тесной взаимосвязи между инвесторами и генераторами высокотехнологичных предложений на территории технопарка могут быть открыты офисы компаний, способных обеспечить финансирование инноваций.

Эффективным подходом к презентации потенциальных объектов инвестирования является привлечение инвесторов в экспертный совет по оценке технологических предложений резидентов.

Инструментом государственной и региональной поддержки инновационных компаний выступают специализированные венчурные фонды и программы, предоставляющие инвестиции на льготных условиях. Технопарком может быть инициировано создание подобного фонда за счет собственных средств, что может стать одной из важных составляющих его бренда.

Таким образом, в результате изучения текущего состояния организации финансирования инновационных проектов предложен обобщенный механизм его реализации, который может быть адаптирован с учетом специфики функционирования конкретного технопарка.

Ссылки и примечания:

1. Исследование выполнено в рамках ФЦП «Научные и научно-педагогические кадры инновационной России» на 2009–2013 годы по теме: «Разработка организационно-экономических механизмов формирования и эффективного функционирования управляющих компаний технопарков с применением методов проектного менеджмента для обеспечения генерации малых инновационных компаний в регионах».
2. Мальцева А.А., Фролов С.Н., Бобков Е.А. Концептуальные основы организации инфраструктурной поддержки малого наукоемкого бизнеса // Экономический анализ: теория и практика. 2011. № 12. С. 8–16.

References (transliterated) and notes:

1. This research was done under the Federal Program "Scientific and scientific-pedagogical personnel of innovative Russia" for 2009-2013 on the theme: "Development of organizational and economic mechanisms of formation and effective functioning of the parks management companies with project management techniques to ensure the generation of small innovative companies in the regions"
2. Mal'tseva A.A., Frolov S.N., Bobkov E.A. Kontseptual'nye osnovy organizatsii infrastruktturnoy podderzhki malogo naukoemkogo biznesa // Ekonomicheskii analiz: teoriya i praktika. 2011. No. 12. P. 8–16.